

Siegelstein AG
Personalabteilung
Frau Dr. Späth
Wiedenstieg 341a

13098 Berlin

Berlin, 02. Februar 2003

Je besser die Bildung, desto größer der Durchblick
Projektmitarbeiterin für den Aufbau Ihres Schulungszentrums in Berlin

Sehr geehrte Frau Dr. Späth,

durch Medienberichte wurde ich darauf aufmerksam, dass die Siegelstein AG in Berlin ein Schulungszentrum für Augenoptiker/innen aufbauen wird. Bei diesem arbeitsintensiven Vorhaben möchte ich Sie gerne professionell unterstützen:

- ✓ Während meiner Tätigkeit als Projektkoordinatorin im Rahmen der EXPO2000 hat sich meine Fähigkeit, Konzeptentwürfe detailliert auszuarbeiten und sie anschließend in erfolgreiche Prozesse umzusetzen, auch in Extremsituationen bewährt.
- ✓ Durch meine Berufspraxis im Bildungs- und Schulungsbereich bin ich darüber hinaus mit der Aufbau- und Ablauforganisation von Weiterbildungseinrichtungen vertraut.
- ✓ Als „Qualitätsmanagementbeauftragte“ des TÜV habe ich die notwendige Methodenkompetenz, um Prozesse vorzubereiten, zu strukturieren und zu lenken.

Neuen Herausforderungen begegne ich mit Elan und Einsatzbereitschaft. Effektive Teamarbeit und ein ergebnisorientierter Arbeitsstil sind für mich wichtige Voraussetzungen für erfolgreiches Arbeiten.

Habe ich Ihr Interesse geweckt? Dann freue ich mich auf Ihre Einladung zu einem persönlichen Gespräch.

Mit freundlichen Grüßen

Lena Meier

Anlage

Martin Lundius
Steilshooper Allee 45
22289 Hamburg
☎ 040 – 11 55 78 09
lundius@hotmail.com

Otto Reichel GmbH
Herrn Jost Brinkmann
Kapstadtring 45

21398 Hamburg

Hamburg, 12.März 2003

Vertriebsprofi sucht neue Herausforderung

Sehr geehrter Herr Brinkmann,

„Was ist bloß bei Reichel los?“ (Hamburger Abendblatt vom 10.März 2003).
Reichel expandiert!

Sie planen, mit neuen Kollektionen und der Erschließung weiterer Geschäftsbereiche neue Märkte zu erobern. Dafür benötigen Sie fundiertes Vertriebs-Know-how: Mit meiner umfangreichen Fach- und Führungskompetenz möchte ich Sie effizient bei der Verwirklichung Ihrer Unternehmensziele im Außendienst unterstützen. Von der qualifizierten Kundenakquisition bis hin zum Vertragsabschluss bin ich mit allen Vertriebsaufgaben bestens vertraut. Ebenso bin ich es gewohnt, Verantwortung für Umsatz und Personal eines Vertriebsgebiets zu übernehmen.

In einem persönlichen Gespräch können Sie mehr über mich erfahren – ich freue mich auf Ihren Anruf!

Mit freundlichen Grüßen

Martin Lundius

Rita Black

**Hohensteinkamp 34
20087 Hamburg**

Norddeutsche Hochbau AG
Herrn Peter Angermann
Lustigstraße 256

21221 Hamburg

Hamburg, 25. Februar 2003

Initiativbewerbung als Projekt-Controllerin

Sehr geehrter Herr Angermann,

der Erfolg eines Auftrages im Baugewerbe wird beurteilt nach der Zufriedenheit des Kunden, nicht zuletzt aufgrund der fachlichen Kompetenz der Bauleitung. Unternehmensintern sind die baubetrieblichen und betriebswirtschaftlichen Belange von höchster Priorität.

Ich bewerbe mich bei Ihnen, weil ich mich als Controllerin auf diesem Gebiet spezialisiert habe und davon ausgehe, dass in Ihrem Haus immer wieder Bedarf an qualifizierten Kräften besteht.

Während der Auftragsabwicklung habe ich mit Hilfe verschiedener DV-Systeme projekt- und periodenbezogene Daten gesammelt und für die Geschäftsleitung aufbereitet. Dafür war eine enge Zusammenarbeit mit den Verantwortlichen vor Ort Voraussetzung. Die verschiedenen Projekte mit einer Größenordnung von 10 bis 130 Mio. EURO haben sich über den gesamten norddeutschen Raum verteilt.

Eine präzise Arbeitsweise und ein zielorientiertes Denken und Handeln sind für mich selbstverständliche Grundlagen zur Durchführung gestellter Aufgaben. Engagement und Belastbarkeit runden mein Profil an.

Wann darf ich mich bei Ihnen vorstellen?

Mit freundlichen Grüßen

Rita Black